**Что такое финансовый потолок?**

***Что такое финансовый потолок? Как от него избавиться? Как выйти на новый уровень доходов? Ответы на эти и другие вопросы в этом видео от Игоря Алимова.***

**Здравствуйте!**

С вами на связи Игорь Алимов, и добро пожаловать в наше с вами специальное видео, в котором мы поговорим о том, что такое финансовый потолок, и откуда он вообще взялся.

Вообще, достаточно редко можно услышать такое понятие финансовый потолок, хотя он есть у каждого. То есть, чтобы вам было понятно, что это такое, я расскажу простую историю.

Если мы с вами возьмем предпринимателя, который зарабатывает 250 т.р. в месяц, и оставим его без бизнеса, то через полгода он, скорее всего, вернет себе тот же уровень дохода, и вернет себе тот бизнес, который у него был, или построит новый.

Если мы возьмем с вами топ-менеджера какого-нибудь Газпрома, который зарабатывает, к примеру, 80 т.р. в месяц, и возьмем и уволим его с его работы. Что будет? Скорее всего, он будет до одури рассылать свои резюме в Сибнефть, Роснефть, еще какие-то кампании, чтобы вернуть себе ту же позицию, которую он соответственно занимал. И тот же уровень дохода.

Если мы с вами возьмем кассиршу из магазина Магнит, и лишим ее работы, скорее всего некоторое время она пожалуется подругам какая тяжелая жизнь, а после чего, она устроится в какую-нибудь Пятерочку, Копеечку, или в какую-нибудь еще сеть, и будет зарабатывать аналогичные 12500 рублей в месяц.

Если мы с вами возьмем бездомного, который живет где-то на вокзале в Москве, и перебросим его в другой город, то, с большей степенью вероятности, он пойдет туда же, окажется в том же окружение, будет зарабатывать столько же.

Так вот, то, что я сейчас рассказал, это есть, по сути, денежный сценарий, который есть у каждого человека. То есть то, сколько мы привыкли зарабатывать, и как привыкли зарабатывать.

Так вот: как, мы привыкли зарабатывать — это наш денежный сценарий, а сколько мы привыкли зарабатывать — это наш денежный потолок.

У каждого человека есть свой финансовый потолок, то есть, сколько он на данную секунду, с нынешним уровнем мышления, способен зарабатывать. Причем, этот финансовый потолок, есть абсолютно у каждого человека. Он есть у вас, он есть у меня, он есть у президента, он есть у самых богатых людей мира. У Илона Маска он есть, у Дональда Трампа он есть. Он есть абсолютного у каждого человека, потому что у каждого человека есть своя психологическая граница того, сколько он на данный момент готов зарабатывать денег.

И потому, когда говорю я вам, что вы будете пробивать финансовый потолок, это не значит снимать его. Пробив его, вы снова упретесь в какой-то потолок, но он может уже больше устраивать, то есть вы можете иметь больше денег, для того, чтобы спокойно себя чувствовать и решать те задачи, которые есть у вас.

Почему вы вообще оказались на этом вебинаре? Я рискну предположить. Скорее всего, вы не просто уперлись в финансовый потолок, а вас не устраивает этот уровень. Потому, что, например, если у вас финансовый потолок 5 млн., а при этом ваши расходы составляли 1 млн., вас бы этот вопрос не сильно волновал. Зачем? Ведь ваш финансовый потолок выше, и вас вполне устраивает ваш нынешний уровень доходов.

Но если вы сейчас смотрите это видео, то ваша ситуация такова, что ваш уровень расходов и ваш уровень доходов, уже прямо бьются в этот потолок, и вы не знаете, как его пройти. Так вот этому есть психологическое объяснение.

Дело в том, что финансовый потолок, это не то, что связано с вашими действиями, это то, что связано с вашим мышлением. Финансовый потолок сидит в вашей голове. Иначе говоря, вы упираетесь в потолок в тот момент, когда ваше подсознание говорит — нет, стоп, я на это не пойду, не риску зарабатывать больше, а если даже рискну, все равно не получится.

У вас такое может быть, когда вы несколько лет подряд не можете заработать больше. Например: делаете один проект, зарабатываете 70 т.р., делаете два проекта, зарабатываете 72 т.р.

Хотя, казалось бы, должно быть 140 т.р. А оказывается – увы.

Вот финансовый потолок, это когда по какой-то причине, вы не можете заработать больше, сколько бы усилий вы не прикладывали.

И если в вашей жизни именно такая ситуация, такой расклад, значит вы, как раз, уперлись в финансовый потолок.

Ну, я уверен, раз вы досмотрели это видео, значит это точно про вас.

И так, давайте сейчас получим с вами небольшую обратную связь. Я хочу узнать про вашу ситуацию, и почему для вас важно пробить финансовый потолок.

Попрошу вас прямо сейчас написать в комментарии:   
***– откуда вы, из какого города,  
– чем вы занимаетесь, то есть чем вы зарабатываете себе на жизнь,  
– почему вам важно пробить финансовый потолок.***

Я хочу убедиться, что вам это действительно важно. Что вы не просто придете послушать, а что вам важно решить эту проблему, и действительно увеличить свой уровень дохода.

Прямо сейчас напишите в комментарии, почему для вас это важно. Итак, выполняйте сейчас это маленькое задание, и встретимся с вами уже очень скоро.

**До скорой встречи и удачи!**