

## Открыта новая трасса успеха — внедрение CRM. Возможности - без ограничений и рутины.

Почему внедрение CRM превращает работу в чистое удовольствие?

Автоматизация процессов CRM — это:

- *Гарантированный рост и цикличность продаж.*  
Простое управление сделками, лидами. Удобная сегментация базы клиентов, поставщиков. Ведение сделок, формирование документов, схемы получения новых заказов.
- *Перспективный маркетинг.*  
SWOT анализ актуальных направлений, каналов. Разработка воронки продаж. Автоматизированы рассылки и система напоминаний.
- *Индивидуальные настройки.*  
Импорт информации, интерфейс, важные справочники. Все процессы интегрированы в 1С. Внедрение CRM существенно упрощает оборот документов.
- *Четкое планирование.*  
Мероприятия, встречи, звонки. Детальная разработка и отслеживание каждого этапа в цепочке задач. Плановый контроль соблюдения сроков и выполнения.
- *План-фактный анализ.*  
Десятки шаблонов отчетов. Отработка возражений и удовлетворение запросов. Определение эффективности сотрудников по KPI. Внедрение CRM обновляет целевые программы каждой отрасли.

Все просто. Комфортно. В один клик.  
Любишь скорость? Жми на газ!