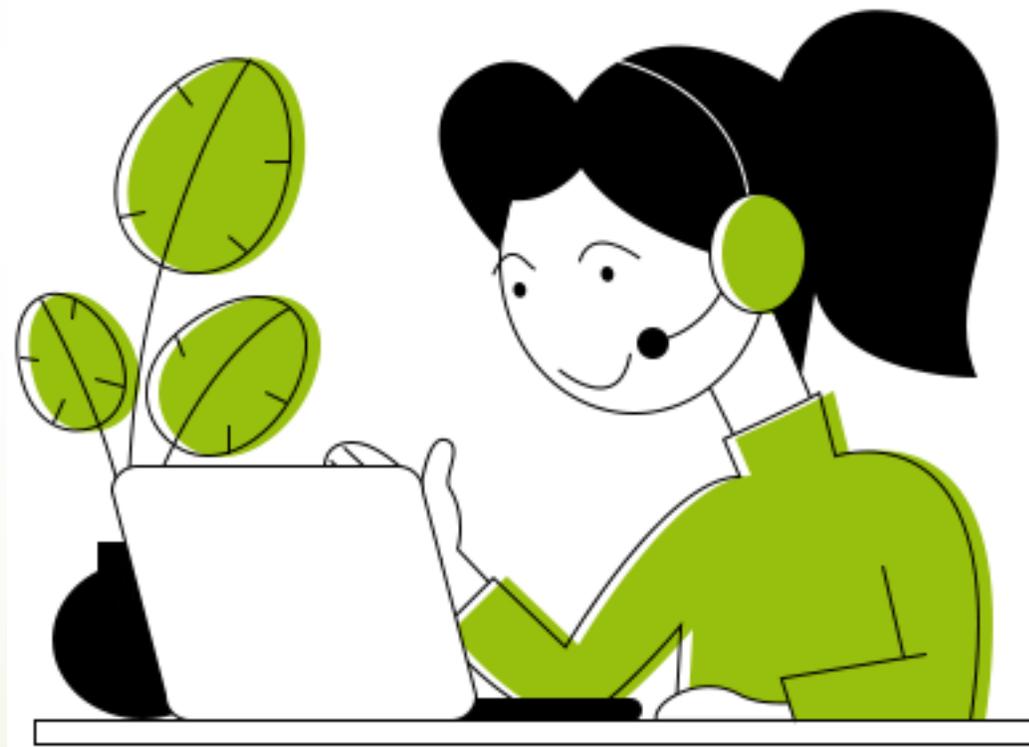


Вакансия - Менеджер по продажам

Компания SMART SERM





Ты нам подойдешь если:

- ▶ Ты стремишься проявить себя и начать свой профессиональный и карьерный рост
- ▶ Ты любишь общаться с новыми людьми
- ▶ Тебе важно быть частью сплоченной команды
- ▶ Тебе интересно продвигать актуальный и востребованный продукт
- ▶ Тебе важна уверенность в надежности своего работодателя
- ▶ Ты хочешь работать там, где тебе это удобно, без душных офисов
- ▶ Тебе интересно растущее высокотехнологичное направление

Если всё это про тебя, идем дальше



О нас

- ▶ Smart SERM – это быстрорастущая компания – мы растем на 20% каждый месяц. Уже сейчас мы занимаем лидирующие позиции на рынке управления репутацией клиентов. Наши сайты выдаются в первых строках поисковой выдачи.
- ▶ Мы продаем востребованный продукт, который помогает клиентам иметь хорошую репутацию в интернете с помощью поднятия рейтинга их компаний на Яндекс Картах, Google Maps, 2ГИС и других площадках. Мы делаем свою работу качественно, и большинство наших клиентов становятся постоянными. Уже сейчас мы размещаем тысячи отзывов каждый месяц.
- ▶ Мы обладаем собственными уникальными разработками, позволяющими компании быстро расти, двигаться вперед и не зависеть от любых ситуаций в стране и на рынке. Мы умеем работать более чем на 150 площадках.
- ▶ Большинство наших клиентов – это молодые компании, которые хотят заявить о себе и нуждаются в отзывах. Ещё к нам обращаются компании, положительные отзывы которых нужно перенести в онлайн.
- ▶ Мы растущий бизнес с высокими целями и большими перспективами.



Почему именно мы

- Крепкая команда увлеченных своей работой людей
- Возможность карьерного роста вместе с компанией
- Возможность работать удаленно из дома
- Оплачиваемая стажировка с опытными наставниками
- Мы заинтересованы в профессиональном росте сотрудников
- Мы прислушиваемся к мнению каждого сотрудника компании
- У нас высокая степень автоматизации работы, внедрена CRM



Стажировка

- ▶ Для менеджеров предусмотрена оплачиваемая стажировка.
- ▶ Стажировка длится один месяц и состоит из 2 этапов:
- ▶ Первый этап: длится 7 дней. Ты получишь базовое обучение по продажам и продукту и совершишь порядка 250 звонков для закрепления материала.
- ▶ Второй этап: длится 3 недели. Под руководством Руководителя отдела продаж ты научишься вести клиента через все этапы сделки. Здесь ты освоишь обработку входящих заявок и наработаешь свою первую клиентскую базу.
- ▶ У нас есть рабочие скрипты. Все обязанности регламентированы. На большинство вопросов есть ответы в инструкции.
- ▶ После успешного прохождения стажировки предусмотрена гарантированная выплата 10 000 рублей.



После стажировки

- ▶ Получив все необходимые знания и опыт, ты продолжишь работу уже в качестве менеджера по продажам
- ▶ Средний доход наших менеджеров 50-60 тыс. рублей
- ▶ Работа удаленная. Потолка заработной платы нет
- ▶ Компания растет, и мы готовы поднимать сильных сотрудников по карьерной лестнице

Ждём тебя на собеседование

Будем рады видеть тебя в нашей команде!